

CORSO ONLINE

Comunicazione

Modello Strategico

*Se argomenti in modo giusto
non hai mai torto*



Il Corso Online di Comunicazione - Modello Strategico è un viaggio alla scoperta delle infinite possibilità racchiuse nell'arte di comunicare.

NON SOLO SPIEGAZIONI TEORICHE, MA SOPRATTUTTO STRUMENTI PRATICI CHE POTRAI UTILIZZARE DA SUBITO PER POTENZIARE LA TUA COMUNICAZIONE

Obiettivo del corso



L'obiettivo del Corso di Comunicazione - Modello Strategico è condurti a scoprire come la comunicazione influenza la tua relazione con gli altri e con la realtà che ti circonda. Quindi, come puoi riuscire a modificare il tuo presente e il tuo futuro imparando a comunicare strategicamente. Il segreto sta nell'utilizzare le modalità comunicative giuste in ogni situazione, per gestire la tua vita piuttosto che subirla.

Non aspettare le opportunità... creale!

A chi è rivolto

- Politici
- Manager
- Imprenditori
- Rappresentanti
- Formatori
- Coach
- Psicologi
- Insegnanti
- Educatori
- Medici

E chiunque desideri apprendere **tecniche realmente efficaci** nel condurre se stessi e gli altri a risolvere problemi e raggiungere obiettivi.

Il corso è adatto sia a chi si approccia per la prima volta all'arte di comunicare strategicamente, sia a coloro che sono già esperti nel gestire la comunicazione performativa, ma che vogliono migliorarsi imparando nuove tecniche strategiche.

LA COMUNICAZIONE STRATEGICA

Un'arte fondata sul fare domande piuttosto che sul proporre affermazioni. Domande strutturate in successione per far evolvere le risposte dell'interlocutore nella direzione desiderata dal persuasore.

Cosa imparerai



- Scoprirai che saper **persuadere** ti fa ottenere risultati migliori in tempi più brevi rispetto a convincere
- Gestirai le tue emozioni e guiderai gli altri a cambiare stato d'animo con l'uso efficace delle parole, del corpo e della voce
- Imparerai ad **utilizzare domande specifiche**, per guidare gli altri a idee condivise
- Saprà **modulare i gesti, la postura e la voce** per esprimere al meglio il messaggio
- Imparerai a **sfruttare l'effetto prima impressione** a tuo favore per lasciare fin da subito un ricordo indelebile negli altri
- Diventerai un **"facilitatore"** sia nelle tue relazioni personali e professionali, che in quelle delle persone che ti circondano
- Diventerai un **negoziatore**, imparando a **gestire ed aggirare le resistenze** degli altri
- Sfrutterai a tuo favore le **eventuali critiche e obiezioni**, anzi le utilizzerai per valorizzare il tuo pensiero

*Io non nascondo la verità: la filtro.
Questo è il bello della discussione:
se argomenti in modo giusto
non hai mai torto.*

1^ GIORNATA

- Presupposti teorici
- Effetto prima impressione
- Gestire la resistenza al cambiamento
- Creare sintonia

2^ GIORNATA

- Il Dialogo Strategico
- Domande ad illusione di alternativa
- Parafrasi ristrutturanti
- Evocare sensazioni
- Riassumere per ridefinire
- Suggestire come scoperta congiunta

FREQUENZA E DURATA



Il corso è suddiviso in **2 sessioni** webinar live su Zoom di 4,5 ore ciascuna per un totale di **9 ore formative**

CERTIFICAZIONI



Al termine del corso sarà rilasciato **l'attestato di partecipazione al "Corso di Comunicazione - Modello Strategico"**.

NB: Il corso è valido anche come modulo di Comunicazione del corso di Coaching Online "Modello Strategico"

MODALITÀ D'ISCRIZIONE



Per iscriversi al **Corso di Comunicazione - Modello Strategico** è necessario richiedere la **scheda d'iscrizione** attraverso l'apposito **[form](#)** sulla pagina dedicata al corso e inviarla, debitamente compilata e firmata, all'indirizzo email **info@nardonepartners.it**

Le adesioni verranno accettate fino ad esaurimento dei posti e l'iscrizione sarà ritenuta valida solo al momento dell'avvenuto pagamento, come da scheda d'iscrizione.



COSTI € 290 + IVA

DOCENTI



Chiara Nardone

DIRETTORE SCIENTIFICO

Psicologa Psicoterapeuta specialista in Terapia Breve Strategica, svolge la libera professione presso i suoi studi di Arezzo e online.

Specializzata in Comunicazione Problem Solving e Coaching Strategico, è consulente, coach e formatrice in ambito organizzativo, educativo e sportivo.

Docenti ufficiali "Nardone & Partners"

Tutti i docenti dei nostri corsi sono stati formati e selezionati direttamente da "Nardone & Partners". Sono tutti professionisti che hanno una visione comune sulle strategie di analisi del cambiamento e di potenziamento della performance. La scelta del corpo docenti nei vari percorsi formativi è finalizzata a garantire all'allievo un elevato livello di apprendimento sia dal punto di vista teorico che pratico/esperienziale.

NB: I docenti potranno avvalersi di assistenti.

POTREBBERO INTERESSARTI

Corso di **Coaching** Online - Modello Strategico

Corso di **Problem Solving** Online - Modello Strategico

Perfezionamento in **Business Coaching**
Modello Strategico

SOLO PER EX-ALLIEVI DEL CORSO DI COACHING ADVANCED



CONTATTACI

3393751978

info@nardonepartners.it



Nardone & Partners

Formazione e consulenza